



Die GNG AG wurde gegründet mit der Ambition, für Kunden das Autofahren zum Vergnügen zu machen. Mit über 100 Mitarbeiter gehören wir zur prominentesten Anlaufstelle in der Region wenn es rund um VW, Audi, SEAT, CUPRA und VW Nutzfahrzeuge geht.

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung:

Key Account Manager Audi (m/w) 100%

Ihre Aufgaben

- Identifikation und Akquisition von Neukunden im Bereich Audi-Fahrzeuge und -Dienstleistungen
- Pflege und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen, insbesondere im Bereich Flottenmanagement und Unternehmenskunden
- Erstellung von Angeboten und Verträgen in enger Zusammenarbeit mit dem Verkaufsteam und internen Abteilungen
- Kommunikationsschnittstelle zwischen Kunden und Projektmanagement

Ihre Qualifikationen

- Abgeschlossene Grundausbildung
- Erfahrung in vergleichbaren Positionen im Verkauf von Premium-Automobilen, vorzugsweise der Marke Audi
- Fundierte Kenntnisse im Bereich Betriebswirtschaft
- Gute Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen
- Hohe Selbstständigkeit, Eigeninitiative und ausgeprägtes Verkaufstalent
- Ausgezeichnete Kundenorientierung und Verkaufsflair

Wir bieten Ihnen

- Eine spannende und herausfordernde Tätigkeit in einem erfolgreichen Unternehmen
- Die Möglichkeit, innovative und hochwertige Audi-Produkte zu verkaufen
- Zusammenarbeit in einem motivierten Team und die Gelegenheit, aktiv am Unternehmenserfolg mitzuwirken
- Moderne Arbeitsbedingungen, inklusive der Möglichkeit für teilweises Home Office
- Eine wettbewerbsfähige Vergütung und die Bereitstellung eines Geschäftsfahrzeugs

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann nutzen Sie diese Gelegenheit und füllen Sie Ihre vollständige Online-Bewerbung direkt unter https://tribuscard.ch/gng_bewerbung1/ aus.

